

Vacature Commercieel Technisch adviseur Akkerbouw regio Noordwest/Noord-Holland

Ben jij de adviseur die onze klanten meerwaarde biedt bij hun open teelten? Krijg jij energie van het sparren met agrarische ondernemers en het bieden van advies vanuit een ICM-aanpak? Dan zoeken wij jou! In de regio Noord-Holland zoeken wij versterking voor ons adviesteam in de akkerbouw.

De uitdaging

Als Adviseur Akkerbouw ben je de sparringpartner die onze klanten in jouw regio begeleidt bij vraagstukken in de open teelten rondom een gezonde bodem, bemesting en teeltechnische zaken als uitgangsmateriaal en gewasverzorging. Hiervoor krijg je vanuit ons kennisteam innovatieve teelt- en productconcepten aangereikt waarmee je samen met jouw klant tot een strategie komt voor zijn of haar bedrijf.

In de regio werk je samen met adviseurs in een regioteam waarmee je gezamenlijk optrekt in de advisering en de commerciële uitvoering. Daarnaast maak je deel uit van het totale akkerbouwteam waar ruim 60 adviseurs actief zijn. Ieder met haar/zijn opgebouwde kennis en ervaring die jou daarmee ook kunnen ondersteunen. Je rapporteert aan de verkoopleider voor jouw regio.

Jouw verantwoordelijkheden

- Je adviseert klanten over een gezonde bodem en op teeltechnisch gebied en je denkt mee in de ontwikkeling van het bedrijf, waarbij het rendement van de klant voorop staat.
- Je maakt samen met de klant plannen voor een gezonde bodem, de bemesting en de teelt van verschillende gewassen en maakt afspraken voor de levering van benodigde producten.
- Je volgt vanaf de start van de teelt nauwlettend de voortgang in het veld en waar nodig stuur je bij op basis van de ontwikkeling in het veld bij de klant of in de regio.
- Samen met de klant bespreek de afzetmogelijkheden voor granen en biedt mogelijk teelt- of afzetovereenkomsten aan.
- Je bent sterk gericht op het realiseren van toegevoegde waarde voor onze klanten.
- Je signaleert belangrijke ontwikkelingen en kansen in de markt en bespreekt deze binnen jouw team.
- Samen met je collega's adviseur en het kennisteam draag je bij aan de verbetering van onze teelt- en productconcepten.

Jouw opleiding en ervaring

Om deze functie goed te kunnen vervullen verwachten wij van je dat jij:

- een HBO werk- en denkniveau hebt en bij voorkeur in het bezit bent van een HAS-diploma, kandidaten met een MBO-opleiding en ervaring en passie voor de sector nodigen we ook uit te solliciteren;
- energie krijgt van het opstellen van teeltplannen, het leveren van de benodigde producten en het geven van adviezen.
- affiniteit hebt met de teelt van diverse gewassen in de akkerbouwsector

Dit ben jij!

- Je bent servicegericht, communicatief vaardig, flexibel, stressbestendig, een teamplayer en empathisch; je kunt je verplaatsen in de uitdagingen van de klant.
- Je bent een initiatiefrijke en gedreven persoon die in staat is zijn eigen plan op te stellen en zijn agenda uit te voeren.
- Net als onze klant ben je ondernemend; jij koppelt een grote mate van klantgerichtheid aan een commerciële drive.
- Je bent proactief en legt gemakkelijk contact;
- Je hebt geen 9 tot 5 mentaliteit.

Zowel kandidaten met werkervaring als starters op de arbeidsmarkt nodigen wij van harte uit om te solliciteren naar deze functie!

Ons aanbod

Je gaat werken in een uitdagende functie met afwisseling door het jaar heen. Je wordt onderdeel van een groep van adviseurs waarmee je nauw samenwerkt en kan sparren. Binnen onze organisatie besteden wij veel aandacht aan kennisontwikkeling en -uitbreiding. Individueel maar zeker ook in groepsverband binnen onze eigen organisatie of in het groter geheel van de samenwerkingen die wij in Nederland en internationaal hebben. Ook algemene competentieontwikkeling behoort tot de mogelijkheden.

Als FarmPlus bieden wij jou een salaris dat past bij deze functie en die afhankelijk is van opleiding en ervaring waarbij wij de CAO Graanbe- en Verwerkende Bedrijven toepassen. Daarnaast bieden wij een breed pakket aan secundaire arbeidsvoorwaarden. Voor de goede uitoefening van je functie krijg je de beschikking over een laptop, adviestools, CRM-pakket, iPhone en een leaseauto.

Belangstelling?

Voor nadere inlichtingen kan je telefonisch contact opnemen met Thomas van Essen (verkoopleider akkerbouw en ruwvoerproductie) 06-51204526 of de heer Stefan van der Linden (HR-manager) telefoon 06 - 30 174 718.

Geïnteresseerd in deze functie?

Stuur dan je reactie naar FarmPlus afdeling HR. Bij voorkeur via e-mail naar PenO@farmplus.nl.

Wemeldinge, 2 september 2025